

Automatenverkauf – ein innovativer Absatzweg?



Zahlreiche nordrhein-westfälische Direktvermarkter betreiben einen Verkaufsautomaten. Deshalb ist es interessant diesen Absatzweg unter die Lupe zu nehmen. Die Frage: „Welche Chancen und Risiken stecken in dieser Vermarktungsform?“

Dieser umfangreiche Leitfaden informiert über die aktuelle Marktsituation sowie über die Vor- und Nachteile, die mit dieser Vermarktungsform verbunden sind. Darüber hinaus werden verschiedene Automatenysteme vorgestellt, damit Interessierte mit einer entsprechenden Anforderungsliste den Kauf eines Verkaufsautomaten vorbereiten können. Ferner werden die rechtlichen Rahmenbedingungen von A bis Z vom Baurecht, über die Hygienevorschriften bis zur Automatenüberwachung und den Kennzeichnungsvorschriften vorgestellt.

Zu guter Letzt werden Impulse für geeignete Marketingmaßnahmen gegeben. Ein weiteres ausführliches Kapitel widmet sich den Kosten und der Rentabilität. **Denn den Verkaufsautomaten gibt es nicht umsonst!**

Hier bestellen: landservice@lwk.nrw.de

Persönliche Auskunft erhalten Sie bei Birgit Jacquemin,
Landwirtschaftskammer NRW, 0251 2376-380

- Ja, ich interessiere mich für den Einsteigerleitfaden: Alternativer Absatzweg über den regionalen Lebensmitteleinzelhandel

Bitte senden Sie mir ein Exemplar zum Preis von 30,00 € zzgl. 7 % MwSt. und einer Versandkostenpauschale von 2,90 € an folgende Adresse:

Name, Vorname

Straße

Postleitzahl, Ort

Datum

Unterschrift